**İŞ MODELİNE İLİŞKİN BİLGİLER**

|  |
| --- |
| **1- Girişimci/İşletme Bilgileri** |

* ***Kendiniz, işe ilişkin tecrübeleriniz,***
* ***İşletmeniz ve işletmenizin yürüttüğü faaliyetler,***
* ***İşin mevcut durumu, sermaye yapısı ve sürdürülebilirliği,***
* ***İş yerinin fiziki özellikleri, konumu ve seçim nedeniniz hakkında bilgi veriniz.***

|  |
| --- |
| **2- Müşteri Grupları** |

* ***Müşterileriniz kimlerdir? Her bir müşteri grubunu ayrı ayrı tanımlayınız (yaş, bölge, cinsiyet, gelir durumu gibi ayırt unsurlar dikkate alınarak her bir müşteri grubu ayrı ayrı tanımlanmalıdır).***

|  |
| --- |
| **3- Değer Önerisi** |

* ***Değer önerisi, müşterilerinize sunduğunuz ürün ve hizmetlerdir.***
* ***Müşteri grupları bölümünde belirttiğiniz her bir müşteri grubu için sunduğunuz ürün ve hizmetler belirtilmelidir.***
* ***Müşterilerin sunduğunuz ürün ve hizmetlere neden ihtiyaç duyduğunu ve müşterilerinizin hangi sorunlarını giderdiğinizi açıklayınız.***
* ***Rakipleriniz kimlerdir? Değer önerinizi, rakipleriniz ile işletmenizi mukayese ederek değerlendiriniz.***

|  |
| --- |
| **4- Ulaşım/Dağıtım Kanalları** |

* ***Sunduğunuz ürün ve hizmetleri müşterilere nasıl ulaştırıyorsunuz (doğrudan, dolaylı, toptan perakende, mağazadan, internet vb.).***

|  |
| --- |
| **5- Müşteri İlişkileri** |

* ***Müşteri grupları bölümünde belirttiğiniz her bir müşteri grubu ile nasıl iletişim kuruyorsunuz?***
* ***Yeni müşteri kazanma ve tutundurma yöntemlerinizi anlatınız.***
* ***Ürün/hizmet tanıtımı, sunumu ve satış sonrasında hangi araçları kullanıyorsunuz(broşür, internet sayfası, sosyal medya, telefon vb.)***

|  |
| --- |
| **6- Kilit (Temel) Faaliyetler** |

* ***Ürün/hizmeti oluşturmak, dağıtmak ve kazanç sağlamak için yaptığınız kilit (temel) faaliyetler nelerdir? (Üretim/hizmetin başlangıcından, müşteriye ulaştırılması ve satış sonrası sağlanan hizmetler dâhil tüm süreç aşamalarını ve varsa gerekli ruhsat, izin vb. belirtiniz)***

|  |
| --- |
| **7- Kilit (Temel) Kaynaklar (İç kaynaklar)** |

* ***Kilit (temel) faaliyetleri gerçekleştirmek için ihtiyaç duyulan kaynaklar (personel, makine, sermaye, teknoloji, arsa, bina.) nelerdir?***
* ***İşletmenizde çalışan/çalışacak personel ve görevleri hakkında bilgi veriniz.***

|  |
| --- |
| **8- Kilit (Temel) Ortaklar/İşbirlikleri (Dış kaynaklar)** |

* ***Ürün/hizmet sunum sürecinde işbirliği yaptığınız kilit (temel) kişi/kurum/firmalar kimlerdir?***
* ***Tedarikçileriniz kimlerdir?***

|  |
| --- |
| **9- Maliyet Yapısı** |

* ***1. İşinizi kurmak için kutlandığınız maliyetler nelerdir?***

|  |  |
| --- | --- |
| ***BAŞLANGIÇ YATIRIM GİDERLERİ*** | ***TUTAR (TL)*** |
| *İşletme kuruluş giderleri* |  |
| *Arazi/proje/bina-inşaat/tadilat giderleri* |  |
| *Makine ve teçhizat giderleri* |  |
| *Tefrişat giderleri* |  |
| *Taşıma, sigorta, montaj giderleri* |  |
| *İthalat ve gümrükleme giderleri* |  |
| *Lisans giderleri* |  |
| *Diğer giderler* |  |
| ***TOPLAM (TL)*** |  |

* ***2. Başlangıç yatırım giderlerinin kaynağını belirtiniz.***

|  |  |
| --- | --- |
| ***BAŞLANGIÇ YATIRIM GİDERLERİNİN KAYNAĞI*** | ***TUTAR (TL)*** |
| *Özkaynak Kullanımı* |  |
| *Şahıslardan Alınan Borçlar* |  |
| *Banka Kredisi* |  |
| *Diğer (Belirtiniz:…)* |  |
| ***TOPLAM (TL)*** |  |

* ***3. Ürün/hizmeti oluşturmak, dağıtmak ve kazanç sağlamak için yaptığınız en önemli maliyet unsurları nelerdir?***
* ***4. İşletmenizin gelir-gider dengesi kurulana kadar finansman ihtiyacınızı (işletme sermayesi, makine-teçhizat alımı ve benzeri durumlar için) nasıl karşılayacağınızı, KOSGEB desteği başvuru, değerlendirme ve ödeme sürelerini de dikkate alarak; açıklayınız.***

|  |
| --- |
| **10- Gelir Akışı** |

* ***Gelir modeliniz nedir? (Nereden para kazanacaksınız? Ürün/Hizmet satışı, komisyon, üyelik, reklam alma, gelir ortaklığı vb.)***
* ***Ürün/hizmetlerinizin fiyatlandırmasını nasıl yaptığınızı açıklayınız.***
* ***Müşterileriniz ödemelerini hangi yolla yapıyor? (nakit, taksitli, kredi kartı vb)***
* ***İŞLETME GELİRLERİ***
* ***İŞLETME GİDERLERİ***
* ***GELİR GİDER FARKI***