



GİRİŞİMCİLİK DESTEK PROGRAMI
YENİ GİRİŞİMCİ DESTEĞİ
GİRİŞİMCİ BAŞVURU FORMU



QR-23

GİRİŞİMCİ ADI SOYADI

İŞ FİKRİ

İŞLETMENİN ADI

BÖLÜM 2: İŞ FİKRİ VE DEĞERLENDİRME

2.1 İşletmenin faaliyet (NACE) Adı/Kodu

(NACE Kodları www.kosgeb.gov.tr adresinden temin edilerek yazılmalı.)

Faaliyet Kodu:

--	--	--	--

Faaliyetin Adı:

2.2 İş fikrini kısaca anlatınız.

(Kendinizi, neden bu iş fikrini seçtiğinizi, iş kurma gerekçenizi ve iş kurma motivasyonunuzun kaynağını vb.)

2.3 İşin kurulumu için gerekli başlangıç sermayesi ne kadardır, siz ne kadar sermayeye sahipsiniz.

**2.4 Planladığınız iş için finansal kaynaklarınız var mıdır?
Yoksa bankadan veya üçüncü kişilerden borç alma imkanınız
var mı? Kredi notunuz nedir?**

**2.5 Kendi geliriniz haricinde ailenizin geçimi sağlayacak başka
bir gelir kaynağınız var mı? İlk zamanlarda düzensiz bir gelire
sahip olmayı ne kadar süre ile göze alırsınız?**

**2.6 İşletme nerede (sanayi bölgesi içinde, cadde üstü, mahalle
içi vb.) faaliyet gösterecek ve buranın seçim nedeni nedir?**

2.7 Kurmayı düşündüğünüz işletmenin hukuki statüsü ne olacak?

[Şahıs işletmesi, tüzel kişilik (LTD, A.Ş. vb)]

2.8 İş yeri için gerekli asgari fiziki özellikler nelerdir?

2.9 Müşterilere sunulacak ürünler/hizmetler nelerdir?

2.10 Üretim/Hizmet sunum sürecinde gerekli olan ruhsat, izinler ve standartlar var mıdır, varsa nelerdir?

2.11 Ürün/Hizmetlerinin sunulacağı hedef pazar/bölge neresidir?

2.12 Potansiyel müşterileriniz kimlerdir?

2.13 Müşterilerinizi varlığınızdaki nasıl haberdar edeceksiniz?

2.14 Rakipleriniz kimlerdir? Rakiplerinize karşı sizi avantajlı kılacak üstünlüğünüz ve dezavantajlarınız nelerdir?

2.15 Sunacağınız ürün/hizmetin fiyatı nedir, nasıl belirleyeceksiniz?

2.16 İşletmeniz ne kadar sürede kâra geçer?

2.17 İşletmede çalışacak personelin sayısı ile bunların görevleri nedir?

2.18 Siparişin alınmasından ürün/hizmetin satışına kadar geçen sürecin aşamaları nelerdir?

2.19 Beklenmedik durumlara ilişkin öngörüleriniz nelerdir?

2.20 Kısa (ilk yıl) , Orta (2. ve 3. Yıl) ve Uzun Vadeli (3. Yıldan sonrası) hedeflerinizi belirtiniz.



BÖLÜM 3: İŞLETMENİN GELECEK PROJeksiYONU

3.1 FİNANSAL TAHMİN TABLOSU (KDV Hariç TL)

A) GELİR	1. YIL (Kuruluş Tarihi - 31 Aralık Arası)	2. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)	3. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)
Dönem içinde Elde Edilen Hasılat (Mal ve hizmet satışlarından veya yapılan işlerden dolayı elde edilen gelir toplamı)			
Diğer Gelirler (Asli faaliyet dışında elde edilen, Kira Geliri, KOSGEB Desteği, vb. gelirler toplamı)			
Dönem Sonu Emtia Mevcudu (Dönem sonunda sahip olunan Hammadde, Yarı Mamül, Mamül, Ticari Mal toplamı)			
GELİR GENEL TOPLAMI			
B) DİĞER			
Dönem Başı Emtia Mevcudu (Dönem Başında sahip olunan Hammadde, Yarı Mamül, Mamül, Ticari Mal toplamı)			
Dönem İçinde Satın Alınan Emtia (Dönem içerisinde satın alınan Hammadde, Yarı Mamül, Mamül, Ticari Mal toplamı)			
Giderler; (Dönem içerisinde işin yürütülmesi için gerekli olan işyeri kirası, personel, ısıtma, SGK primleri, elektrik, telefon, amortisman vb. giderler toplamı)			
GİDER GENEL TOPLAMI			
KAR/ZARAR (A-B)			

3.2 SABİT GİDERLER (KDV Hariç TL)

(İşletmeye ait; Demirbaş, Taşıt, Makine, Gayrimenkul vb. Toplamı)

	1. YIL (Kuruluş Tarihi - 31 Aralık Arası)	2. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)	3. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)
Dönem Başı Sabit Değerler			
Dönem İçinde Satın Alınan Sabit Değerler			
Dönem İçinde Satılan Sabit Değerler (-)			
DÖNEM SONU SABİT DEĞERLER			

3.3 ÇALIŞAN BİLGİLERİ

	1. YIL (Kuruluş Tarihi - 31 Aralık Arası)	2. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)	3. YIL (1 Ocak - 31 Aralık Arası)
A) Gün Sayısı Toplamı (İşletme sahibi, işletmede çalışan ortaklar ve personelin gün toplamı. Ay 30, yıl 360 gün üzerinden hesaplanır)			
Ortalama Çalışan Sayısı (A/360)			

[illegible]

C) İŞLETME GİDERLERİ DESTEĞİ

Gider Adı	Aylık Tutar (Net Ücret / KDV Hariç)	Yıllık Tutar (TL)
TOPLAM		

D) SABİT YATIRIM DESTEĞİ (Geri Ödemeli Destek)

Gider Adı	Asgari Teknik Özellikler	Makine Teçhizatı Yaşı (Maks. 3)	Miktar	Birim Fiyat (KDV Hariç)	Tahmini Tutar (TL)
TOPLAM					